



La primera central de compras online e independiente del sector hotelero

DOSSIER DE PRENSA

www.myprovider.es

MyProvider en cifras (1/3)

Cifras actuales...

- MyProvider inicia su actividad en España, con el aval de 350 directores de compras, que representan a más de 1.500 hoteles.
- Actualmente forman el directorio de proveedores especializados en hostelería más de 750 proveedores.
- Gracias al acuerdo con CEHAT (Confederación Española de Hoteles y Alojamientos Turísticos), un total de 14.000 hoteles ya pueden beneficiarse de las ofertas que más le interesan de diferentes proveedores.



MyProvider.es en cifras (2/3)

Cifras del sector de compras...

- El sector de las compras en hoteles representa un volumen anual de transacciones de más de 4.000 millones de euros en España.
- La plataforma espera mover operaciones por valor de 750 millones de euros en un periodo de 2 años y prevé alcanzar la cifra de 5.000 hoteles.



Myprovider.es en cifras (3/3)

Expansión internacional...

- En 3 años, la plataforma de compras online estará presente en los mercados hoteleros de Sudamérica, Europa, Asia y Oriente Medio.
- Con esta expansión internacional, logrará unas transacciones de más de 3.750 millones en todo el mundo, con una presencia de más de 25.000 hoteles registrados como usuarios.



¿Qué es myprovider.es?

MyProvider es la primera plataforma de compras on-line del sector hotelero. Es el punto de encuentro entre los directores de compras de los hoteles y sus proveedores.

Actualmente, cuenta con más de 1.500 hoteles y 750 proveedores. En los próximos 2 años espera llegar a la cifra de 5.000 hoteles y 750 millones de facturación, gracias a los acuerdos alcanzados con las 60 asociaciones regionales de hoteles en España.

En MyProvider, el director de compras del hotel podrá, de forma totalmente gratuita, encontrar, clasificar y valorar a todos los proveedores especializados del sector.

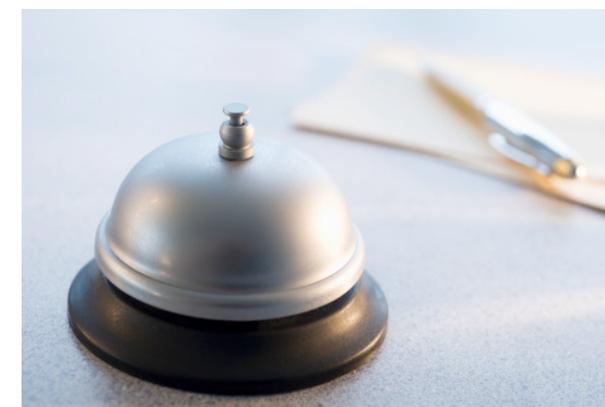
El hotel se beneficia de las mejores promociones y precios enviados diariamente por los proveedores, aparte de poder participar de los mejores precios en la primera central de compras independiente del sector.

Totalmente on-line

MyProvider está diseñada para que el hotel y el proveedor, puedan realizar sus gestiones comerciales totalmente on-line. Buscar, localizar, comparar, valorar y comprar al mejor precio.

Plataforma de pagos

MyProvider está negociando con una entidad financiera de primer orden, para que todas las transaccio-



nes económicas que se generen en la plataforma puedan ser financiadas a través de un confirming. Con esta nueva funcionalidad, el proveedor podrá gestionar el cobro de las facturas de manera inmediata. Mejorando su liquidez y financiación.

MACRO-CENTRAL INDEPENDIENTE

A diferencia de otras iniciativas similares que hasta ahora operaban en el sector hotelero, MyProvider.es no depende de ninguna cadena hotelera, por lo que se convierte en la primera macro-central de compras del sector hotelero español. Transparencia, selección y calidad al mejor precio del mercado, en beneficio del hotel.

Beneficios en dos direcciones



Beneficios para el hotel:

- Encontrar fácilmente un proveedor
- Pedir presupuesto de forma rápida y cómoda. Totalmente on-line.
- Recibir diariamente ofertas exclusivas. El mejor precio.
- Gestionar la agenda de contactos a través de la plataforma. Todos los datos del proveedor.
- Estar al día de lo que pasa en el sector. Las principales noticias del sector hotelero.
- Comparar presupuestos y valorar a los proveedores.
- Beneficiarse de los mejores precios negociados por MyProvider en la central de compras.



Beneficios para el proveedor:

- Darse a conocer directamente a los directores de compras de los hoteles. Sin filtros.
- Poder segmentar a quién envió las ofertas.
- Conocer qué director de compras visita mis ofertas y mis productos.
- Recibir peticiones de presupuestos.
- Promocionar todos mis productos en el sector con un solo click.
- Publicar las novedades de mi empresa.
- Dar a conocer el lanzamiento de nuevos productos.
- Participar en la macro-central de compras del sector, incorporando un gran volumen de ventas.
- Cobro inmediato de las facturas gestionadas a través de la plataforma.

MyProvider.es en España: una necesidad emergente

En España hay 15.000 hoteles con una capacidad media de 70 habitaciones.

El volumen de actividad económica que esto representa (4.000 millones de euros) muestra la necesidad de contar con una gran central de compras exclusiva e independiente.

Como respuesta a esta necesidad y tras más de un año y medio de desarrollo, nace MyProvider.es, la primera central de compras on-line del sector hotelero.

En una primera fase, MyProvider había actuado como una comunidad on-line de hoteles y proveedores, compartiendo información y aportando servicios básicos entre los usuarios.



Ahora, MyProvider da un nuevo paso para convertirse en la primera macro-central de compras del sector hotelero.

El mercado de las compras hoteleras



Dimensión del mercado nacional

- 15.000 hoteles (incluyendo independientes y cadenas)
- 50.000 proveedores (incluyendo nacionales, regionales y locales)

Dimensión del mercado global

- 240.000 hoteles (Sudamérica, Europa, Asia y Oriente Medio)
- 1.250.000 proveedores (empresas en todos los mercados especializadas en el sector hotelero).

Expansión internacional

MyProvider nace con vocación internacional, respondiendo a la necesidad por parte de los directores de compras de los hoteles de contar con información sobre nuevos proveedores internacionales, especialmente indicado para nuevas aperturas.

Para el proveedor, la internacionalización de MyProvider es una clara ventaja competitiva: permitirá desarrollar su negocio en otros mercados.

Apostamos por que el proveedor nacional pueda gestionar su expansión internacional a través de MyProvider, incrementando su volumen de negocio fuera de España.

Actualmente, MyProvider está trabajando para alcanzar acuerdos con Asociaciones Hoteleras de alrededor del mundo para que incorporen sus hoteles a la plataforma.



Durante 2014 y 2015 se replicará el modelo de negocio en los principales mercados hoteleros del mundo, empezando por Sudamérica, Europa, Asia y Oriente Medio, para alcanzar un volumen de más de 25.000 hoteles, con unas transacciones de 3.750 millones de euros.

Ficha sintética

Nombre: www.myprovider.es

Actividad: Plataforma de compras online del sector hotelero

Sede social: Barcelona/España

Fundación: junio de 2011

Hoteles en 2012: 1.500 hoteles

Proveedores en 2012: 750 proveedores especializados

Previsión facturación 2015: 750 millones

Director general: Lluís Tomás

Director de compras: Ferran Méndez

Prensa



bcnpress
Av. Madrid, 95 ático 2
08028 - Barcelona

tel.: +34 932 376 434
www.bcnpress.com
RSS: <http://www.bcnpress.com/news>

Contacto:

Natalia Pastor (natalia@bcnpress.com)
Elena Martínez (elena@bcnpress.com)